



# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

**Mümin Erakbaş**

**Sosyal Medya Reklamları ve Sosyal Medya Pazarlaması**

**1 Ağustos 2024, Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

### **Eğitim İçeriği:**

#### **Sosyal Medya Pazarlaması ve Platformlar**

- Sosyal medya kanalları nelerdir? Farklılıkları ve özellikleri nelerdir?
- Markalar İçin Önemli Sosyal Medya Kanalları ve Araçları nelerdir? Nasıl seçilir?
- Sosyal Medyada Başarılı Stratejiler ve İzleme Yolları
- Sosyal Medyada Entegre İletişim Planı Oluşturma
- Sosyal Medyada Etkin İçerik yönetimi.
- Nasıl daha iyi içerik oluşturulur?
- Sosyal Medyada Etkin Topluluk Yönetimi nasıl sağlanır?
- Sosyal medya krizlerine hazırlıklı olma, krizlerle başa çıkma

#### **Sosyal Medya Reklamları**

- Sosyal Medya reklam modelleri nelerdir? (Facebook, Instagram)
- Sosyal Medya Reklam Yönetimi (Facebook / Instagram )
- Retargeting ve Hedef Odaklı Reklam Optimizasyonu
- Facebook / Instagram Custom Audience (Özel Hedef Kitle) belirleme ve kullanımı
- Reklam ve ücretli pazarlama raporlarını değerlendirme

### **Eğitmen Özgeçmişi –Mümin Erakbaş:**

Ege Üniversitesi İşletme Yüksek Lisans programını Sosyal Medya Pazarlaması üzerine çalışmasıyla tamamlayan Mümin Erakbaş, 2000’li yıllardan bu yana dijital dünyanın çeşitli bölümlerinde faaliyetlerini sürdürmektedir. Çeşitli firmalarla sosyal medya ve dijital pazarlama üzerine projeler yürütmüş ve danışmanlık hizmeti vermiştir. 2012 yılı itibariyle farklı girişimlerde bulunan Mümin Erakbaş Nöromedya Dijital Pazarlama’nın kuruluşunda yer almış ve tüm çalışmalarını kurumsal bir çatı altında toplamıştır. Nöromedya kimliğiyle dijital dünyada faaliyetlerine 2018 yılına kadar devam etmiş, bu tarihten itibaren yeni girişimi olan Makeitdigi Dijital Pazarlama Ajansı ile yeni sulara yelken açmıştır.

**Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği**

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr

**TİM** TÜRKİYE  
İHRACATÇILAR  
MECLİSİ



# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

### Eximbank'ta Güncel Gelişmeler

**6 Ağustos 2024, Salı, 14.00-15.30, ZOOM Online Platformu**

#### **Eğitim İçeriği:**

- Reeskont Kredisi
- Sevk Sonrası Reeskont Kredileri
- KOBİ İhracata Hazırlık Kredisi
- İhracata Hazırlık Kredisi
- Dış Ticaret Şirketleri İhracat Kredisi
- Sevk Öncesi İhracat Kredisi
- Marka Kredisi
- Yurt Dışı Teminat Mektubu Programı
- Kısa Vadeli Alacak Sigortası
- Spesifik İhracat Kredi Sigortası
- Sevk Öncesi İhracat Kredi Sigortası
- Soru Cevap

#### **Eğitmenler**

Türk Eximbank Gaziantep Şubesi Uzmanları

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr

**TİM** TÜRKİYE  
İHRACATÇILAR  
MECLİSİ



# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

Ömürden Sezgin

İhracatçılar İçin Markalaşma

**8 Ağustos 2024, Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

### **Eğitim İçeriği:**

- Marka Nedir?
- Tüketici Analizi ve Pazar Araştırmaları Analizi
- Rakip Analizi
- Marka Konumlandırma Süreçleri
- 11 Adımda Marka Yaratmak
- Marka ve İçerik Stratejisi (Konvansiyonel ve Dijital)
- Medya Planlama (ATL, BTL, Dijital)
- Ürün Yönetimi ve Marka Değerleme
- Dünya Pazarlarına Açılmak ve Küresel Marka Olmak - İnci Akü ve Pimapen Vakaları
- B2B ve B2C Şirketler İçin Markalaşma Adımları ve Örnekler
- Dijitalde Marka Yaratmak ve Dijital Markalama (Detay)
- Marka Pazarlama Hedefleri, Ölçüm ve Takip Yöntemleri
- Final: Türkiye'de Gelecek Markalarıyla Gelecek

### **Eğitmen Özgeçmişi –Ömürden Sezgin:**

2004 yılında ODTÜ Endüstri Mühendisliği bölümünden mezun olmuş, 2007'de de ODTÜ Bilişim Yönetimi yüksek lisansını tamamlamıştır.

2004-2006 yılları arasında Robert Bosch'ta iş geliştirme mühendisi, 2007- 2012 yılları arasında Marka Danışmanı olarak çalışan Sezgin; 2012- 2018 yılları arasında da Türkiye'nin lider alışveriş sitesi n11.com'un kurucu marka müdürü olarak görev yapmıştır. Kendini “Marka Mühendisi” olarak tanımlayan Sezgin, ortağı olduğu Goodjob araştırma ve danışmanlık firmasında, Türkiye’den güçlü markalar yaratmak adına danışmanlık yapmaktadır. Bilgi ve tecrübenin paylaştıkça değerlendirildiğine olan inancı nedeniyle, markalaşma, e-ticaret, girişimcilik ve dijital pazarlama konuları üzerine konferans ve seminerlere konuşmacı olarak katılmakta, İTÜ Çekirdek ve Girişim Hareketinde eğitmen ve girişimci mentörlüğü yapmaktadır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr

**TİM** TÜRKİYE  
İHRACATÇILAR  
MECLİSİ



## GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

### GENEL SEKRETERLİĞİ

**Hüseyin Gümüştekin**

**Şirketlerde İsrif Yönetimi**

**13 Ağustos 2024, Salı, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

#### **Eğitim İçeriği:**

- İsrifa Neden Olan Unsurlar
- İsrif Analizi
- İsrifi Önleyecek Temel Yaklaşımlar
- Yalın Üretim-Kaizen-5S

#### **Eğitmen Özgeçmişi – Hüseyin Gümüştekin:**

1964 Ankara doğumlu olan Hüseyin Gümüştekin, lisans eğitimini İstanbul Teknik Üniversitesi Malzeme ve Metalürji Mühendisliği bölümünde tamamlamıştır. Çalışma hayatına üretim mühendisi olarak başladığı Nasaş Alüminyum tesislerinde, üretim yönetiminin gelişmedeki en önemli unsur olduğunu görerek, gece çalışmasına geçmiş ve İstanbul Üniversitesi İşletme fakültesi ÜRETİM YÖNETİMİ A.B.D.' de yüksek lisansını Kesikli Üretim Sistemleri'nde Üretim ve Üretim Planlama tezi ile tamamlamıştır. Yüksek Lisans sonrası iş hayatına, Altaş (Gedore) El Aletleri A.Ş. de Üretim planlama şefi olarak başlamış ve kısa süre içinde Lojistik Planlama Müdürü olarak devam etmiş ve kısa sürede üretimde uyguladığı Metot Mühendisliği çözümleri sayesinde, darboğazların kadro artırmadan aşılması sonucu ana üretim bölümünün de yöneticisi olmuştur. ISO 9000 Kalite sistemleri üzerine çalıştığı Türk Standartları Enstitüsü'nde, Uluslararası Auditor sertifikasını İngiltere orijinli Neville Clarke BSI Professional Services Company'den almıştır. Kalite ve Kalite sistemleri üzerine çalışmalarını tamamladıktan sonra bir sonraki durağı Çelik Halat A.Ş. de Fabrika Müdürü olarak göreve başlamak olmuştur. Kurumsal çalışma hayatının son durağı olan Sabancı Holding bünyesinde, Temsa-Komatsu İş Makineleri Adana tesislerinde Üretim Müdürü olarak göreve geldiğinde Japan Üretim metotları ve Kalite sistemlerini yerinde inceleme fırsatı bulmuştur. KOMATSU-TEMSA Joint Venture projesini yönetmiş ve bu sayede 1 yıl çeşitli fabrikalarda birçok Japon Mühendisle çalışma imkânı yakalamıştır.

**Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği**

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr

**TİM** TÜRKİYE  
İHRACATÇILAR  
MECLİSİ



# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

Şeyda Ataoğlu

**Dış Ticarete Ödeme Yöntemlerine Çok Yönlü Bakış**

**15 Ağustos 2024, Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

### **Eğitim İçeriği:**

- Swift ve diğer küresel ödeme sistemleri, dijital paralar
- ICC International Chamber of Commerce (Milletlerarası Ticaret Odası)
- Incoterms - Teslim şekilleri
- Sözleşmeler ve Incoterms kapsamında ödeme yöntemlerinin değerlendirilmesi
- Uluslararası ticarete ödeme yöntemlerine genel bakış;
  - Mal mukabili
  - Peşin
  - Vesaik Mukabili
  - Akreditif
  - Banka Ödeme Yükümlülüğü
  - (Kabul Kredili Ödeme)
  - Blockchain tabanlı yeni yöntemler
- Vesaik mukabili ödeme ile akreditifin karşılaştırılması
- Ödeme yöntemlerinin ithalatçı ve ihracatçı açısından değerlendirilmesi
- Ödeme yöntemlerinin içerdiği riskler ve bertaraf edilme yolları (Alacak Sigortası, Faktoring, Banka Garantisi, Poliçe)
- Nakliye belgeleri açısından ödeme yöntemlerinin değerlendirilmesi
- Akreditif işlemlerinde yaptırım (sanction) durumu
- Akreditifin tabi olduğu kurallar
- Akreditifin tercih edilme nedenleri
- Akreditifin işleyişi
- Teyitli akreditifin önemi
- Akreditifte rezerv ve sonuçları

### **Eğitmen Özgeçmişi – Şeyda Ataoğlu:**

A.Ü. Siyasal Bilgiler Fakültesi / İşletme Bölümü mezunudur. 1991 yılında başladığı iş hayatında, özel sektörde çeşitli bankalarda Dış İşlemler ve Ticari Pazarlama Bölümlerinde çalışmış, reel sektörde de Finans Yöneticiliği yapmıştır.

Dış ticaret uzmanlığı, Incoterms, sözleşmeler, akreditif ve diğer ödeme yöntemleri gibi dış ticarete ilişkin operasyonel konuların yanı sıra dijitalleşme, blockchain teknolojisi ve dış ticarete kullanımına dair güncel gelişmeleri aktarmaktadır. SPK Kredi Derecelendirme ve Kurumsal Yönetim Derecelendirme lisanslarına sahiptir.

**Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği**

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr





# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

**Abdurrahman Özalp**

**Uluslararası Ticarete Sahtecilik ve Dolandırıcılık (Fraud) Riskleri ve Korunma Yöntemleri**

**20 Ağustos 2024, Salı, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

### **Eğitim İçeriği:**

- Uluslararası Ticaretin Tanımı ve Ekosistemi
- Uluslararası Ticarete sahtecilik/dolandırıcılığın (fraud) yeri ve tanımı
- Ticari sahtecilikte yer alanların profil ve rolleri
- Ticarete sözleşme, teslim ve ödeme yöntemleri genel bakış
- Sahtecilik alanları ve kontrol noktaları
- Ticaret işlemlerinde sahtecilik/dolandırıcılık belirtileri
- Ticaret işlemlerinde sahtecilik/dolandırıcılık konuları
- Sahtecilik örnek olaylar
- Operasyonel ve finansal önlemler
- Sorular/cevaplar

### **Eğitmen Özgeçmişi –Abdurrahman Özalp:**

#### **EĞİTİM DENEYİMİ**

#### **ICC Bankacılık Komisyonu Seminer/Konferans Ve Eğitimleri**

(2000 Yılından Beri Her Yıl AKREDİTİF, STANDB, GARANTİ, BPO Ve/Veya ICC Kuralları –UCP, ISP, URDG, INCOTERMS- Seminerleri)

#### **TBB- Türkiye Bankalar Birliği Seminer/Konferans Ve Eğitimleri**

(Her Yıl En 2-3 Adet AKREDİTİF REZERV KONULARI, STANDBY, GARANTİ, BPO Veya ICC Kuralları – ISP, URDG,- Eğitimleri)

#### **Ticaret Bakanlığı Eğitimleri (Akreditif Uzmanlığı)**

#### **Banka Eğitimleri**

(DIŞ TİCARET, ICC KURALLARI ve/veya CDCS eğitimleri)

#### **Özel Sektör Eğitimleri (Banka ve Müşterileri)**

(AKREDİTİF, STANBY, GARANTİ, UCP ve RİSK Eğitimi/Seminer/Konferans)

#### **ÜYELİK**

#### **Milletlerarası Ticaret Odası (ICC ) Türkiye Milli Komitesi**

Bankacılık Komisyonu, ICC Türkiye Koordinatörü

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr





# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

**Gediz Gülşen**

**Uluslararası Ticarete Karşılaşılan Sorunlar ve Çözüm Önerileri**

**22 Ağustos 2024, Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

### **Eğitimin İçeriği:**

#### **Ödeme Şekilleri ile İlgili Sorunlar**

Özetle Dış Ticarete Kullanılan Ödeme Şekilleri

Mal Bedellerinin Tahsil Edilmesi ve Tahsil Süreleri

Ödemeden Kaynaklanan Sorunlar ve Pratik Çözüm Önerileri

Akreditif Açılması Sırasında Uygulamada Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar, Akreditif

Mektubu Okuma ve Değerlendirme Teknikleri

#### **İthalat ve İhracat İşlemlerinde Bankacılık İşlemleri / Bankaların Devrede Olmasının Tarafına Sağladığı Avantajlar**

Ödeme Şekilleri Açısından Bankaların Üstlendikleri Görevler

Peşin Ödeme / Mal Mukabili / Vesaik Mukabili / Kabul Kredili Vesaik Mukabili ve Akreditifli

Ödemede Bankaların Rolü, Görevleri ve Sorumlulukları

Dış Ticaret İşlemlerinde Kullanılan Kısaltma Terimlerinin Açıklanması (D/P, D/A vb.)

Uygulamada Tarafların Karşılaşabileceği Sorunlar Ve Riskler

#### **Teslim şekilleri ile İlgili Sorunlar**

Dış Ticarete Teslimin Önemi ve Teslim Şekilleri ile İlgili Kurallar

Kısaca Incoterms 2020 Tanıtımı

Mal Teslimatında Karşılaşılan Sorunlar ve Pratik Çözüm Önerileri

Aykırı Incoterms Uygulamaları

Teslim Şeklinin Hukuksal Durumu

#### **Dış Ticaret Ve Kambiyo İşlemleri Sırasında Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar**

Bankalar Arasında Yabancı Para Transferleri

Muhabir Banka ve Muhabir Bankacılık İşlemleri

Hesap Muhabiri

Para Transferlerinde Kullanılan Yöntemler / Nostro Ve Vostro Hesap

#### **Yabancı Para Çek Tahsil İşlemleri Sırasında Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar**

Yabancı Para Üzerinden Düzenlenen Çek Tahsil İşlemleri Akışı

Yabancı Para Çek İşlemlerinde Taraflar Açısından Dikkat Edilen Hususlar

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr

**TİM** TÜRKİYE  
İHRACATÇILAR  
MECLİSİ



## GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

### GENEL SEKRETERLİĞİ

#### **Kara Paranın Aklanması İşlemlerinde Dikkat Edilen Hususlar**

Ambargo ve Yasaklar Konusunda Para Transferlerinde Alınan Önlemler

#### **Uluslararası Ticarete Diğer Sorunlar**

- Teknoloji ve Ar-Ge
- Yetiştirilmiş Eleman ve Dil Sorunu
- Dış Ticaret Terminolojisi
- Üretim Maliyetleri
- Taşıma / Depolama ve Dağıtım
- Rakipler ile Rekabet
- İhracat Kontrolleri
- Hükümet Uygulamaları ve İthalat Kotaları
- Standardizasyon
- Taklit Mallar
- Kültür Farklılıkları
- Ülke ve Firma İmajı

#### **Sonuç ve Değerlendirme**

#### **Eğitmen Özgeçmişi- Gediz Gülsen:**

T.E.D. Ankara Koleji ve Gazi Üniversitesi İ.İ.B.F. İşletme Bölümü mezunudur.

Uzun yıllar bankacılık yapmış ve çalışma hayatının tamamında dış ticaret alanında uzmanlaşmıştır. Mesleğine Serbest Bölge Şube Müdürü olarak nokta koymuştur.

Dış ticaret ile ilgili olarak yurt içi ve yurt dışında muhtelif konferans ve seminerlere katılmış olup, uzmanlık alanında banka içinde mesleğe yeni başlayanlara ve denetim gruplarına uzun yıllar eğitim vermiştir.

Halen dış ticaret alanında uzmanlaşmak isteyenlere ve dış ticaret bölümü öğrencilerine katkı sağlamak amacıyla çeşitli platformlarda eğitim faaliyetlerine eğitmen olarak katılmakta, dış ticaret firmalarına danışmanlık yapmaktadır.

#### **Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği**

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr







# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

**Sedat Ateş**

**E-Ticaret ve Yapay Zeka**

**27 Ağustos 2024, Salı, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

### **Eğitim İçeriği:**

- Yapay Zeka Nedir?
- E-Ticaret ve Yapay Zeka İlişkisi Nasıl Doğdu?
- E-Ticaret Yapılırken Yapay Zeka Nasıl Kullanılabilir?
- Yapay Zeka ile Satış Stratejileri Oluşturma
- Yapay Zeka Uygulamaları

### **Eğitmen Özgeçmişi- Sedat Ateş:**

Sedat Ateş, 2003 yılında e-ticaret ve e-ihracat konusunda girişimlerine başlamıştır. Yurtdışından getirdiği ürünlerle dönemin tek açık arttırma sitesinde başlayarak sektöre adım atmıştır.

Fortune verilerine göre ilk 50 içinde olan şirketlerin ekip kurulumları, sistem kurulumları, e-ticaret, crm ve dijital pazarlama projeleri gerçekleştirmiş ve çalışmıştır. Son dönemlerde ise hikaye anlatıcılığı, marka yönetimi konusunda araştırmalarını sürdürmektedir. O günden bugüne kadar Türkiye’de e-ticaretin gelişiminde rol aldı ve e-ticaret sektöründe ilk defa açılan, o yıllarda denenen ticari kategorilerde çalıştı ve danışmanlık yaptı.

TedX konuşmacısı olup ‘‘ Yapay Zeka ile Nereye Gidiyoruz’’ isimli konuşmasıyla geçmiş, günümüz ve gelecek arasındaki bağı anlatmıştır.

2019 yılında Ankara Gazi Üniversitesinde düzenlenen 9.kişisel gelişim zirvesinde onur ödülü almıştır.

İlk sıcak ekmek satışı, ilk süpermarket alışverişini pazaryerlerinde başlatan ticari kategorilerde büyüme sağlayan operasyonları deneyimlemiş ve yönetmiştir.

İşletme ana bilim dalı alanında yüksek lisans eğitimini yine Selçuk Üniversitesi’nde ‘‘E-Ticarette Toplam Kalite Yönetimi’’ teziyle tamamlayan Sedat Ateş, E-Ticaret Türkiye akademisi kurucularından olup, İşletme İstanbul İşletme Enstitüsü akademik kadrosunda yer almaktadır. Sektöre kazandıracığı yeni kitabı için çalışan Sedat Ateş, yakın zaman içinde raflarda yerini almak.

Sedat Ateş 2023 yılından beri WORLDEF E-Ticaret Vakfında genel sekreterlik görevi üstlenmektedir.

**Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği**

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : [gaibevrak@gaib.org.tr](mailto:gaibevrak@gaib.org.tr) / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr

**TİM** TÜRKİYE  
İHRACATÇILAR  
MECLİSİ



# GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

## GENEL SEKRETERLİĞİ

**Hakan Akın**

### **Dış Ticarete Finansman Bulma Yolları**

**29 Ağustos 2024, Perşembe, 14.00-17.00, ZOOM Online Platformu**

#### **Eğitim İçeriği:**

- “Finansman” ve “Finansman Bulma” tanım ve kavramları
- Dış ticarete finansman ihtiyacı duyulan alanlar
- Dış ticarete finansman yöntemleri ve kaynakları
- Uygulamalar

#### **Eğitmen Özgeçmişi- Hakan Akın:**

1985, Dış ticaret sektöründe çevirmen ve ofis elemanı olarak çalışmaya başladı.

1987, Hacettepe Üniversitesi İngiliz Dil Bilimi bölümünden mezun oldu.

1996, Dış ticaret eğitimleri vermeye başladı.

1999, İlk kitabı "YENİ İŞİMİZ DIŞ TİCARET" yayınlandı.

2004, Danışmanlık çalışmalarına başladı.

2006, “hızlı balık” ödülünü aldı.

67 il ve 16 ülkede 3700 günün üzerinde eğitim ve 600 gün üzerinde danışmanlık hizmeti verdi.

2013 Avrupa Birliği Yerel Uzmanı olarak AB Projelerinde görev almaya başladı.

2019'a kadar 9 kitap yazdı , kitapları 30 baskı yaptı.

2005, Anadolu Dış Ticaretçiler Derneği Kurucusu

1999'dan beri Amatör Denizci

Halen ağırlıklı olarak AB ve GIZ projelerinde dış ticaret danışmanı olarak görev almaktadır.

**Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği**

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / [www.gaib.org.tr](http://www.gaib.org.tr)

KEP: gaib@hs01.kep.tr

**TİM** TÜRKİYE  
İHRACATÇILAR  
MECLİSİ