



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Özel Oytun Türkoğlu

İlk İzlenim Yönetimi

1 Kasım 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Satın Alma Eylemi
Kişisel Özellikler
Kişisel Marka, İmaj, İtibar
İnsan Beyni
Beyin ve Algı
İkna Sanatı
İlk İzlenim
İlk İzlenim Üzerine Çalışmalar
İlk İzlenimin Yönetimi
Kültürlere Göre İlk İzlenim
Sektörlere Göre İlk İzlenim
Tanışma
Beden Dili
Kartvizit
İmaj Yönetimi
İlk 5 Dk. Yönetimi
Görüşme Öncesi
Görüşme Zamanı
Görüşme Sonrası
Toplantı Yönetimi

Eğitmen Özgeçmişi-Özel Oytun Türkoğlu:

1975 Ankara doğumlu Özel Oytun Türkoğlu, Boğaziçi Üniversitesi Fen ve Edebiyat Fakültesi Fizik ve Ortadoğu Teknik Üniversitesi Mühendislik Fakültesi İnşaat Mühendisliği bölümlerinde eğitim gördü. İş hayatına bilişim sektörüyle atılan Türkoğlu, başta petrol ve doğalgaz şirketleri olmak üzere, yerel, ulusal ve uluslararası markalara, markalaşma, pazarlama, teknoloji ve yönetim danışmanlığı hizmetleri sundu.

2013 yılında Ankara'da, Türkiye'de markalaştırma ajansı konseptiyle bir ilk olan, Markör Markalaştırma Ajansı'nı kurdu. 2016 yılı başları itibariyle, Antalya'da iquee.m ile ortak olarak, otel sektörüne dijital pazarlama ve marka yönetimi ile giren Türkoğlu, şu anda çok sayıda otel ve otel partneri şirketle çalışmalar yürütmektedir. 2018 yılı itibariyle iquee.m ve Markör Markalaştırma Ajansı markalarının birleşiminden oluşan I am Global Şirketler Topluluğu kurucu ortağıdır.

Türkoğlu, üniversiteler, STK'lar, kurumlar ve şirketlerde markalaşma, pazarlama, dijital medya ve iletişim üzerine konuşmalar yapmakta ve konferanslar vermektedir. Bu etkinliklerde, 50'den fazla şehirde, 250'den fazla etkinlikte, 100.000'den fazla kişiye konuşmuştur. Sat Kendini, Kendi Markanı Yarat ve Konuşmacılık atölyelerini sunan Türkoğlu, kahve sohbetleri, kitap imza günleri ve taş-kağıt-makas etkinlikleri düzenlemektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Başarısızlık hikayelerinin anlatıldığı Fuckup Nights etkinliklerini Antalya’da düzenlemektedir. Girişimcilik ekosisteminin gelişmesi için, start-up’lara, girişimcilere ve yenilikçi iş fikirlerine konuşmacı, mentor ve jüri üyesi olarak destek vermektedir. Çeşitli girişimcilik ve inovasyon merkezlerinde eğitimlere ve etkinliklere konuşmacı olarak katılmaktadır. Çeşitli mecralarda mesleki konular başta olmak üzere yazıları bulunmaktadır. ‘Sat Kendini- Kişisel Markalaşmanın ve Pazarlamanın Kitabı’ isimli eserin yazarıdır. 2013 yılında Anadolu Üniversitesi İletişim Fakültesi tarafından ‘Yılın sosyal medyayı en iyi kullanan girişimcisi’ ödülüne layık görülmüştür. Türkoğlu, evli ve Pera Türkoğlu’nun babasıdır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Bülent Demirbağ

İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesine Dair Güncel Uygulamalar

2 Kasım 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- İhracat Bedelleri ve İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi düzenlemelerine genel bakış.
- Banka hesabına gelen/yatırılan ihracat bedelinin TCMB'ye satılma zamanı.
- TCMB'ye satışlarda geçerli olan döviz cinsleri
- İhracat bedelinden TCMB'ye satılacak oran.
- İhracat Genelgesi uyarınca indirim, ıskonto ve mahsup tutarlarının İBKB'den düşülüp düşülmeyeceği.
- Muafiyet kapsamındaki ülkelere yapılan ihracatta, ihracat bedelinin yurda getirilmesi uygulaması.
- Hizmet ihracatı, mikro ihracat ve transit ticaret bedellerinin yurda getirilmesi halinde yapılacak uygulama
- Serbest bölgelerde yapılan ihracata, bedellerin TCMB satışı uygulaması.
- Terkin sınırları içerisinde kalan ihracat bedellerinin TCMB'ye satış uygulaması
- Muafiyet kapsamındaki ihracat bedelleri banka hesabına yatırılması ve DAB düzenlenmesi halinde yapılacak uygulama.
- TCMB'ye satışa esas %25'in hesaplanmasında dikkate alınacak tutar.
- İhracat bedelinin tamamı veya bir kısmına İBKB düzenlenmesi için talimat verilene kadar dövizlerin hesapta tutulması uygulaması.
- TL'ye çevrilen ihracat bedelinin sonradan dövize dönüştürülüp dönüştürülmeyeceği,
- Peşin ihracat bedelleri için uygulama.
- Gümrük beyannamesinde beyan edilen döviz cinsi ile hesaba gelen döviz cinsinin farklı olması halinde uygulama.
- Uygulamadan Örnekler,
- Genel Değerlendirme,
- SORU CEVAP

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Eğitmen Özgeçmişi – Bülent Demirbağ:

1980 yılında İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi İşletme-İstatistik Bölümünü bitirmiştir. Aynı yıl T.C. Maliye Bakanlığı Stj. Hazine ve Kambiyo Kontrolörlüğü sınavını kazanarak göreve başlamıştır. 1991-1992 yılları arasında T.C. Başbakanlık Hazine ve Dış Ticaret Müsteşarlığı Hazine Kontrolörleri Kurulu Başkanlığı görevini tedvir etmiştir. 1988 yılında Hollanda'da Tilburg Üniversitesinden “Avrupa Topluluğu Hukuku”; 1990-1991 yılları arasında İngiltere’de Westminster Üniversitesi Londra Diplomatik Akademisinden “Avrupa Topluluğu Hukuku” ve “Tek Pazar ve Uluslararası Ticaret” konularında sertifika almıştır. 2000-2003 yılları arasında T.C. Başbakanlık Hazine Müsteşarlığı İdari ve Mali İşler Dairesi Başkanı olarak görev yapmıştır. 2003-2007 yılları arasında T.C. Taşkent Büyükelçiliği Ekonomi Müşavirliği görevlerinde bulunmuştur. Halen Hazine Başkontrolörü olarak görev yapmaktadır. Çeşitli konularda yayımlanmış makaleleri bulunmaktadır. SMMM ve Bağımsız Denetçi belgelerine sahip olup evli ve bir çocuk babasıdır. İngilizce bilmektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Hüseyin Gümüştekin

Yalın Üretim

3 Kasım 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Eğitimin amacı üretimin hammaddeden başlayan ve üretim aşamalarından son mamule uzanan yolculuğunda, her durağını ayrı bir üretim noktası olarak incelemek ve minimum maliyet ile efektif üretim stratejilerinin belirlenmesini sağlamaktır. Ayrıca hızlı değişen dünyada kişilerin bireysel ihtiyaçlarına cevap verecek esnek ve inovatif üretim sistemlerinin belirlenmesi ve işletmelerin kültürel yapısı ile pazarın kültürel yapısının buluşturulması hedeflenmektedir. Bu eğitimde firmanın üretim sürecinin analizini yaparak sonuçlar doğrultusunda tüm personelin eğitim planlarının belirlenmesi, şirketin eğitim ve kültürel düzeyinin rekabet edecek seviyelere getirilmesi de amaçlanmaktadır.

Eğitmen Özgeçmişi – Hüseyin Gümüştekin:

1964 Ankara doğumlu olan Hüseyin Gümüştekin, lisans eğitimini İstanbul Teknik Üniversitesi Malzeme ve Metalürji Mühendisliği bölümünde tamamlamıştır. Çalışma hayatına üretim mühendisi olarak başladığı Nasaş Alüminyum tesislerinde, üretim yönetiminin gelişmedeki en önemli unsur olduğunu görerek, gece çalışmasına geçmiş ve İstanbul Üniversitesi İşletme fakültesi ÜRETİM YÖNETİMİ A.B.D.' de yüksek lisansını Kesikli Üretim Sistemleri'nde Üretim ve Üretim Planlama tezi ile tamamlamıştır. Yüksek Lisans sonrası iş hayatına, Altaş (Gedore) El Aletleri A.Ş. de Üretim planlama şefi olarak başlamış ve kısa süre içinde Lojistik Planlama Müdürü olarak devam etmiş ve kısa sürede üretimde uyguladığı Metot Mühendisliği çözümleri sayesinde, darboğazların kadro artırmadan aşılması sonucu ana üretim bölümünün de yöneticisi olmuştur. ISO 9000 Kalite sistemleri üzerine çalıştığı Türk Standartları Enstitüsü'nde, Uluslararası Auditor sertifikasını İngiltere orijinli Nevile Clarke BSI Professional Services Company'den almıştır. Kalite ve Kalite sistemleri üzerine çalışmalarını tamamladıktan sonra bir sonraki durağı Çelik Halat A.Ş. de Fabrika Müdürü olarak göreve başlamak olmuştur. Kurumsal çalışma hayatının son durağı olan Sabancı Holding bünyesinde, Temsa-Komatsu İş Makineleri Adana tesislerinde Üretim Müdürü olarak göreve geldiğinde Japan Üretim metotları ve Kalite sistemlerini yerinde inceleme fırsatı bulmuştur. KOMATSU-TEMSA Joint Venture projesini yönetmiş ve bu sayede 1 yıl çeşitli fabrikalarda birçok Japon Mühendisle çalışma imkânı yakalamıştır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Hakan Erkan

Endüstri Tesisleri için Güneş Enerjisi Santralleri

8 Kasım 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitimin Amacı ve İçeriği:

İklim değişikliğinin etkilerinin şiddetlenerek arttığı son günlerde enerji kaynaklı emisyonların azaltılması giderek önem kazanmaktadır. Sanayi tesislerinde çatı ve cephe GES yatırımları da enerji kaynaklı emisyonların azaltılmasına katkı sağlamaktadır.

GES yatırımlarının çevresel getirisinin yanında, enerji maliyetlerinin azaltılması noktasında sanayi tesislerimizin hem kendi enerjilerini üretmesi, sisteme vererek mahsuplaşması hem de yatırım teşviklerinden yararlanması ile ekonomik kazanımlar da söz konusudur.

Bu webinarıda iş yerlerine yönelik GES uygulamaları hakkında birçok bilgi üyelerimizle paylaşılacaktır.

Eğitmen Özgeçmişi-Hakan Erkan:

İstanbul Teknik Üniversitesi Elektrik- Elektronik Fakültesi'nden 1986 yılında Elektrik Mühendisi olarak mezun olmuştur.

Profesyonel kariyerine NETAŞ Telekomünikasyon A.Ş. firmasında başlamış, daha sonrasında 2001 yılında yenilenebilir enerji sektörüne geçerek çeşitli kuruluşlarda Yönetici olarak çalışmıştır. 2009 yılında kurulan Güneş Enerjisi Sanayicileri ve Endüstrisi Derneği'nin (GENSED) kurucusu olmuş ve dernekte uzun dönem Yönetim Kurullarında yer almıştır. Son olarak 2011-2016 yılları arasında Rüzgar ve Güneş Enerjisi sektöründe yatırımcı firma olan Arien Elektrik Üretim A.Ş. firmasında Genel Müdür olarak görev yapmış olup 2017 yılından itibaren GENSED'de Genel Sekreter olarak görev almaktadır.

Hakan ERKAN, Evli ve 2 çocuk babasıdır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Reşat Bağcıoğlu

Vakalarla Akreditif Okuryazarlığı

9 Kasım 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- AKREDİTİF BİZE NEYİ ANLATIR?
- AKREDİTİFTEKİ BANKALAR RİSKİ VE DIŞ TİCARETTEKİ AVANTAJLARI
- AKREDİTİFTE BANKALARIN RİSKİ NE ZAMAN BAŞLAR VE NE ZAMAN SONA ERER?
- AKREDİTİFİN ALICISI TARAFINDAN AVANTAJLARI
- AKREDİTİFİN SATICISI TARAFINDAN AVANTAJLARI
- AKREDİTİFE KATILAN TARAFLAR VE ARALARINDAKİ İLİŞKİLER
- AKREDİTİF İŞLEYİŞ ŞEMASI VE İŞLEM ADIMLARI
- UCP 600 – UNIFORM CUSTOMS AND PRACTICE FOR DOCUMENTARY CREDITS
- AKREDİTİF İŞLEM ADIMLARI – ŞEKİLLERLE ANLATIM
- AKREDİTİFİN OPERASYONEL İŞLEYİŞİ
- AKREDİTİF İŞLEMİNDE TARAFLARIN YAPTIKLARI HATALAR VE SONUÇLARI?
- İHRACAT AKREDİTİFİNDE DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN HUSUSLAR NELERDİR?
- İTHALAT AKREDİTİFİNDE DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN HUSUSLAR
- AKREDİTİF ANALİZİ VE İHRACATÇILAR İÇİN CHECK-LIST
- BANKALAR İÇİN AKREDİTİF ANALİZİ KONTROL CHECK-LIST
- AKREDİTİF İŞLEMLERİNDE GÖRÜLEN YAYGIN BANKACILIK SORUNLARI
- TEYİD İŞLEMİNİN BANKALARA GETİRDİĞİ YÜKÜMLÜLÜK
- AKREDİTİFTEKİ RİSKLER
- POLİTİK RİSKLER
- EKONOMİK RİSKLER
- AKREDİTİFTEKİ İTHALATÇI RİSKLERİ
- ÖDEME ŞEKİLLERİNDE ULUSLARARASI YEKNESAK KAİDE VE KURALLAR
- İTHALAT VE İHRACAT AKREDİTİFLERİNDE NELERE DİKKAT ETMELİYİZ?
- İHRACAT AKREDİTİFİNDE NELERE DİKKAT ETMELİYİZ?
- GERÇEK VAK'A ANLATIMI – AKREDİTİFTE EVRAK SAHTECİLİĞİ
- GERÇEK VAK'A ANLATIMI – AKREDİTİFTE REZERV VE BANKANIN RİSKİ
- GERÇEK VAK'A ANLATIMI – GÜMRÜK MEVZUATI BİLGİSİ NOKSANLIĞI
- GERÇEK VAK'ALARDAN ALINACAK SONUÇLAR VE KARŞILIKLI KONTROL
- BU EĞİTİMDEN ÇIKARTILAN SONUÇ VE BANKALARIN YAPTIKLARI HATALAR
- BANKALAR HATALARIN ÖNLEMLERİ İÇİN NELER YAPMALIDIR?

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Eğitmen Özgeçmişi-Reşat Bağcıoğlu:

Akademik eğitim

Gazi Eğitim Fakültesi, Ankara İngilizce öğretmenliğinden mezun oldu.

Bankacılık kariyeri

1982 Yılında Dışbank (daha sonra sırasıyla Fortis Bank ve TEB ile birleşti) Mersin’de kambiyo, dış işlemler ve krediler departmanında görev yaptıktan sonra aynı bankanın Mersin Serbest Bölgesi Şubesi’ne şube müdürü olarak atandı. 10 yıl şube müdürlüğü yapan Bağcıoğlu’nun 25 yıllık bankacılık misyonu süresinde kendi bankasında 12 yıl iç eğitimci olarak dış işlemler ve kambiyo eğitimci görevini de sürdürmüştü ve 2007 Mayıs ayında emekli olmuştur.

Eğitimcilik

Emeklilik sonrası, başta Türk Eximbank – Türkiye İhracat ve Kredi Bankası A.Ş. ve TBB - Türkiye Bankalar Birliği – İstanbul ve T.C. Merkez Bankası A.Ş. Ankara İdare Merkezi olmak üzere çeşitli kamu ve özel bankaların eğitim ve gelişim müdürlüklerindeki eğitimler, yüksek okullar, dış ticaret şirketleri, çeşitli illerdeki ihracatçı birliklerinde dış ticaret, Akreditif, kambiyo, Türk Eximbank kredileri ve Garanti Programları, döviz kredileri eğitimci yapmaya başladı.

Akademisyenlik

Diğer taraftan 2015 yılında İstanbul Ayvansaray Üniversitesi Plato Meslek Yüksek Okulu Dış Ticaret Bölümü son sınıfta Dış Ticaret (II) dersinde akademisyen olarak görev alarak kendi hazırladığı Dış Ticaret kitabını aynı okulda ders kitabı olarak okutmuştur. Çeşitli üniversiteler, MYO’da eğitimler ve konferanslar vermektedir.

Bağcıoğlu’nun kendine ait www.rblecturer.com adlı web sitesi ve aynı sitede yayımlanan çeşitli dış ticaret ve kredi kitapları mevcut olup Finans Kulüp – Türkiye Finans Yöneticileri Vakfı İstanbul (www.finanskulup.org.tr) üyesidir.

Köşe yazarlığı

9.600’den fazla üyesi bulunan Satınalma Dergisi (www.satinalmadergisi.com)’nde her ay Dış Ticaretteki Riskler, her 7 günde bir dış ticaret konulu 7 gün 7 gündem isimli yazılarım ile birlikte Denizli İhracatçı Birlikleri’nin çıkartmış olduğu DENİB Aktüel dergisinde yazılarım yayımlanmaktadır.

Danışma kurulu üyeliği

Satınalma Dergisi’nin sektörel dış ticaret danışma kurulu üyesidir.

Haliç Üniversitesi, MYO Lojistik Bölüm Danışma Kurulu Üyeliği

Uludağ Üniversitesi Yenişehir MYO, Dış Ticaret Bölümü danışma kurulu üyeliği



GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Kardelen Canan Ergin

Dijitale Bağımlılıkla Mücadele

10 Kasım 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Dijitale Bağımlılık nedir? Nasıl oluşur, semptomları nelerdir?
- Kimler daha yatkındır? Hangi koşullarda süreklilik kazanır?
- Kişilerin hayatı üzerindeki etkileri nelerdir?
- Dijitale Bağımlılığın Türleri: Bilgisayar Oyunları, Sibersex ve Pornografi, Online Bahis ve Kumar, Mesajlaşma ve İletişim, İnternette Gezinme ve Bilgi Kirliliği, Sosyal Medya, Online Alışveriş.
- Mücadele etmek için yöntemler nelerdir? Bireysel yapılabilecekler, ilaç tedavileri, profesyonel destek almak

Eğitmen Özgeçmişi-Kardelen Canan Ergin:

Kardelen C. Ergin 1989 yılında Gölcük'te dünyaya gelmiştir. Lise eğitimini Haydarpaşa Lisesi'nde tamamlamış Boğaziçi Üniversitesi Kimya Bölümü'nden mezun olduktan sonra, Boğaziçi Üniversitesi Psikoloji Bölümü'nde yüksek lisans eğitimi almış, Üsküdar Üniversitesi Uygulamalı Psikoloji Bölümü'nden sezgisel yeme ve mental iyi oluş üzerine yazdığı tez ile birlikte mezun olmuştur. Bilişsel Davranışçı Terapi ve Sezgisel Yeme eğitimleri almıştır. Eğitim hayatına İstanbul Üniversitesi AUZEF Felsefe ve Rumeli Üniversitesi Psikoloji programlarında devam etmektedir. Akademik ilgi alanları arasında stres, dikkat ve bağımlılık olmuştur. 2018'den bu yana beslenme alışkanlıkları, zaman yönetimi, stres yönetimi gibi alanlarda bireysel danışmanlık vermekte, webinarlar düzenlemektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Altay Ayhan

Aile Şirketlerinin Kurumsallaşması

15-17 Kasım 2022, Salı-Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Aile şirketlerinin kurumsallaşmasından ne anlıyoruz?
Değişim dinamikleri
Aile Anayasası
Roller: Baba, Anne, Kardeşler ve Profesyoneller
Yönetim ve İletişim
Stratejik Planlama ve Rekabet Gücü Elde Etme
Sektörel Bazda Yaşanan Değişimler/Kontrollü Geçiş Süreci
Pandemi Sonrası Yeni Oluşumlar
Yeni Normalde Sürdürülebilir Başarıyı Yakalamak
Gerçek Yaşamdan Örnekler
Sorular

Eğitmen Özgeçmişi-Altay Ayhan:

1982 yılında O.D.T.Ü İşletme' den mezun oldu. İş hayatına **Çukurova Grubunda** Satış Yöneticisi olarak başladı; 8,5 yıl Suudi Arabistan'da **Enka-Pimapen** ve çok uluslu firmalarda Satış Müdürü olarak çalıştı. Tyrolit Swarovski Avusturya firması için Türkiye'de Pazar araştırmaları yaptı ve Türkiye Ülke Genel Müdürü oldu. **Colgate Palmolive USA-Başer Kimya** ortak şirketinde; Satış ve Pazarlama Direktörü olarak görev yaptı. **Gelişen Pazarlarda Ürün Lansmanı Workshop**'ları yaptı. **Colgate, ABC, Palmolive, Hacı Şakir, Protex** markalarını yönetti. **Bayii Yönetim organizasyonun** da aktif görevler aldı. Aynı anda "Yarı Zamanlı Öğretim Görevlisi" olarak **Yeditepe Üniversitesi'nde 15 yıl Satış Yönetimi/ Pazarlama/ Stratejik Yönetim derslerini** verdi. **Başbakanlık Dış Ticaret Müsteşarlığı-Ege İhracatçılar Birliğinde 5 yıl Yönetim Kurulu Üyeliği** görevini sürdürdü. Türk Zeytin ve Zeytinyağının uluslararası pazarlar da tanıtımında etkin görevler yaptı. (Film, Kitaplar.vs) **Fenerium; Uno, Garanti Bankası, Doğu Holding, Yıldız Holding Ülker Horizon** gibi kuruluşlara hafta sonları uygulamalı eğitimler verdi. 3 yıl ABD' de Pazarında Türkiye Merkezli olarak **Başer Gıda A.Ş.** de Dış Ticaretten sorumlu üst düzey yönetici olarak çalıştı. Türkiye Markalı Zeytinyağı ihracatının %24'ünü gerçekleştirdi. Yıldız Holding Bünyesine katıldı. **Ülker Eksper (Ev Dışı Tüketim) ve Teközel Şirketlerinde Genel Müdür Yardımcılığı ve Genel Müdürlük** görevlerinde bulundu. **Bim, Migros, Şok** Mağazaları için 500 kadar PL ve markalı ürünlerin lansmanlarını yaptı. **Mis, Amigo, Halk, Mintax, Piyale, Vatan, Besler, Carmen** markalarını yönetti. **Kahve Dünyası, Yayla Agro, Modern Çikolata** firmalarına Yönetim Danışmanlığı yaptı. Bu yıllar içerisinde, mesleki olarak stratejik yönetim, perakende, pazarlama ve satış alanlarında müşterileri için "bilgi bazlı aksiyon önerileri" geliştirdi ve uyguladı. Bu Aile Şirketlerinin Kurumsallaşması projelerini hayata geçirilme sürecini yönetti.

Son 8 yıldır BAU-Bahçeşehir Üniversitesinde Yüksek Lisans ve Executive MBA programlarında Marka Yönetimi* Küresel Pazarlama*Tüketici Davranışları* Stratejik

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeavrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Pazarlama derslerini İngilizceve Türkçe vermektedir. Ayrıca Cosmopolitan Food Inc. Hoboken/ABD ve Milk Academy Üretim A.Ş. Bursa şirketlerinde Dış Ticaret Koordinatörü ve İş ortağı (INTERIM MANAGEMENT) olarak çalışmakta ve de USA Amazon E-Ticaretini yönetmektedir. Yedi Adımda Markalaşma, Hormonlu Egoların Yönetimi ve Hayat Ne Zaman Kolay Oldu ki kitaplarının yazarıdır. Kitapları üniversite ve danışmanlık hizmetlerinde referans olarak okutulmaktadır. İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Tayfun Tekat

İhracatta Kdv İstisnası ve İşlemleri

16 Kasım 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

3065 Sayılı KDV Yasasına Genel Bakış
KDV’de Temel Mantık ve İşleyiş
KDV’de İstisna ve İade Çeşitleri
Mal İhracatında KDV İadesi, İstisna ve Terkin Uygulaması
Hizmet İhracatında KDV
Özel Fatura Kapsamında Yapılan Satışlarda KDV
İmalatçı Firmaların İhracatçı Firmalara Yaptığı Satışlarda KDV
Kimler İhraç Kayıtlı Fatura Kesebilir
Fason İmalatçının İhraç Kayıtlı Fatura Kesimi
KDV İadesi İçin Vergi Dairesine Müracaat
Vergi Dairesine Sunulacak Belgeler ve Talimat
E-Beyanname
Yeminli Mali Müşavirin KDV İadesindeki Yeri
Firma Muhasebesi Açısından KDV
Genel KDV Tebliği
Tebliğ Doğrultusunda İndirimli Orana Tabi İşlemlerde KDV İadesi ve Mahsup
Konuya İlişkin Yasal Düzenlemeler
Tebliğ Kapsamında Hangi Borçlar Mahsup Edilir?
Tebliğ Doğrultusunda Hangi Borçlar Mahsup Edilmez?
Son KDV Tebliği Doğrultusunda Gelen Değişiklikler
Yüklenilen KDV Nedir, Nasıl Hesaplanır?
İnceleme Raporu ve Teminat Aranmaksızın İade
KDV İadesi İle İlgili Güncel Oranlar
Örnek Olaylar

Eğitmen Özgeçmişi-Tayfun Tekat:

Türkiye İş Bankası Kambiyo Servislerinde 25 yılı aşkın yöneticilik görevini yapan TEKAT, bankacılık kariyerinden sonra Kavak Tekstil ve İp Sanayi Ticaret AŞ. Dış ticaret müdürlüğü yapmış olup, uluslararası dış ticaret mevzuatı, ICC broşürleri, Akreditif ve ulusal dış ticaret mevzuatı, uluslararası krediler, Eximbank kredileri, ihracatta vergi iadeleri alanlarında sahip olduğu uzmanlığı eğitim ve danışmanlık çalışmaları ile sektördeki 35 yıllık tecrübesini

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

paylaşmaktadır. Türkiye'nin birçok ilinde çok sayıda nitelikli Dış Ticaret uzmanı yetiştirilmesine ve istihdamına destek verip, ülkemizin önde gelen özel ve resmi kuruluşlarına vermiş olduğu Uluslararası dış ticaret ve akreditif danışmanlık hizmetinin yanı sıra üniversitelerde, sanayi ve ticaret odalarında, kalkınma ajanslarında, ihracatçı birliklerinde konferans ve seminerlere katılmaktadır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ahmet Balat

Dijital Pazarlamanın Temelleri

22 Kasım 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- Dijital pazarlamanın neden günümüzde dünyanın en popüler sektörlerinden birisi haline geldiği,
- Veri odaklı dijital reklamcılığın süreçleri,
- Geleneksel pazarlama ve dijital pazarlama arasındaki farklılıklar
- Başarılı bir marka oluşturmanın püf noktaları
- Web sitesi oluştururken dikkat edilmesi gereken tüm detayları,
- E-ticaret ekosistemiyle alakalı bilinmesi gereken önemli konular,
- Dijital pazarlama kanallarının nasıl etkili şekilde kullanılabilceği,
- Dijital dünyada marka bilinirliği ve satışlarını artırmak için izlenmesi gereken adımlar

Eğitmen Özgeçmişi-Ahmet Balat:

1992 Samsun doğumludur. Anadolu Üniversitesi, İletişim Bilimleri Fakültesi, İletişim Tasarımı ve Yönetimi bölümünden mezun oldu. Sonrasında dijital iletişim ve dijital pazarlama alanlarında çalışmalarına başladı.

Yaklaşık 10 yıldır, aktif olarak dijital pazarlama sektörünün içerisinde.

Bugüne kadar sektörün önde gelen, Türkiye'nin en iyi reklam ajanslarının dijital ekiplerinde yer alarak global markaların dijital iletişim ve dijital pazarlama yönetimlerinde aktif olarak rol almıştır.

Bu süreçte sosyal medya ve dijital pazarlama üzerine içerikler üretmiştir. Dijital pazarlama alanında Türkiye'deki ilk profesyonel blog yazarlarından birisidir. Blog yazılarını Instagram içerikleri, YouTube videoları, podcast yayınları ve haftalık bültenler takip etti. İçerik üretmek kendi kişisel markasını inşa etti ve bu süreçte yüz binlerce kişiye ulaşma fırsatı yakaladı.

2019'da kendi reklam ajansı Massive Digital Agency'yi kurdu. Ardından 2021 yılında operasyonları büyüterek Brandok dijital performans ajansının kurucu ortağı oldu.

Şu anda Brandok markası altında aylık cirosu milyon TL'leri geçen e-ticaret firmalarına danışmanlık vermekte, markaların bilinirliğini ve satışlarını artırmak için performans marketing çalışmaları yapmaktadır.

Bunun yanı sıra 2020 yılından günümüze birebir dijital pazarlama eğitimleri vermektedir. Bu süreçte 200'den fazla kişiye "birebir ve gerçek zamanlı" dijital pazarlama eğitimleri vermiştir. Eğitimlerim "birebir eğitimde" Türkiye'nin en çok tercih edilen dijital pazarlama eğitimlerinden birisi oldu.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Ali Barış Öndül

Etsy.com'da Satış Teknikleri

23 Kasım 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

ETSY Nedir? ETSY'i anlamak.

ETSY Satış Teknikleri

ETSY Posta ve Ücretler

Pazarlama ve Müşteri İlişkileri

Eğitmen Özgeçmişi-Ali Barış Öndül:

Ali Barış Öndül, uzun yıllardır E-Ticaret ve E-İhracat üzerine çalışmalarda bulunmaktadır. Ağustos 2020'den bu yana Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birliklerince düzenlenen E-Ticaret ve E-İhracat Uzman Yetiştirme Programı'nda Etsy.com'da Satış Teknikleri üzerine dersler vermektedir. Yine kendi blog'unda da etsy.com'a yönelik bilgilerini paylaşmaktadır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Burak Aykurt

E-Ticarette Tedarik Zinciri Yönetimi

24 Kasım 2022, Perşembe, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

- E-Ticarette Tedarik Zinciri Nedir?
- E-Ticarette Ürün Tedarikinde Önemli Noktalar
- E-Ticarette Depo, Lojistik, Kargo

Eğitmen Özgeçmişi-Burak Aykurt:

Yazılım Mühendisi/E-Ticaret Sistemleri Uzmanı

İrlanda Google'da çalışmış ender Türk e-ticaret uzmanlarından. Türkiye'de bilinen birçok büyük firmanın e-ticaret altyapısının oluşturulmasında çalışmış ayrıca ülkenin en büyük e-ticaret paketi satıcılarından İdeasoft'ta uzman olarak görev yapmıştır. Şu anda Fellas Gıda'nın e-ticaret yöneticisi olarak görev yapmaktadır.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Funda Demirel

Beyin Egzersizleriyle Hafıza Güçlendirme

29 Kasım 2022, Salı, 14:00-17:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Nörobilim alanındaki gelişmelerin ışığında daha üretken olmak, daha başarılı ve mutlu olmak, bir görevi yerine getirirken dikkat dağıtıcı unsurları engellemek ve çevrenizde olan biteni takip edebilmek için beyninize yatırım yapmanızı ve hafızanızı güçlendirmenizi amaçlamaktadır. Bu eğitimde beyin antrenörlüğü bünyesinde uygulanan egzersizler ile hafızayı geliştirme yöntem ve tekniklerini uygulamalı olarak öğreneceksiniz.

- Hızlı Öğrenmenin Temelleri
- Hafıza Şeması
- Dikkatli Hafıza
- Dikkat ve Konsantrasyonu Geliştirin
- Hafızanızın Sınırlarını Belirleyin
- Kısa Süreli Hafızanıza Sahip Çıkın
- İşçi Hafıza (İşler Hafıza)
- İşleme Hızı
- Kodlama: Uzun Süreli Hafızaya Aktarma
- Bilginin Sığ ve Derin İşlenmesi
- Daha Önceki Bilginin Önemi
- Hatırlama: Tanıma ve Geri Çağırma
- Zihinde Canlandırma
- Duygusal Hafıza
- İletişimde Hafıza
- Hafızanın Beslenmesi
- Yaş Almayan Hafıza ve Hafıza Destek Program

Eğitmen Özgeçmişi-Funda Demirel:

Matematikçi, Eğitim Bilimci ve Beyin Antrenörü, Forbrain Learning Center Kurucusu ve Motivation Buttons Kurucu Ortağı

ODTÜ Matematik Bölümü mezunu olan Funda Demirel, lisans öğrenimi tamamlamasının akabinde aynı bölümde araştırma görevlisi olarak yer aldı. ODTÜ Fen Bilimleri Enstitüsü Uygulamalı Matematik Anabilim dalında yüksek lisansını tamamladı. Ankara Üniversitesi Eğitim Bilimleri Enstitüsü Eğitim Teknolojisi Bölümü'nde doktora derecesini aldı. ODTÜ Mezunları Derneği'nde Yönetim Kurulu Üyesi, Eğitim Politikaları Komisyonunda koordinatör ve araştırmacı olarak çalıştı.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

T.C. Ekonomi Bakanlığı ve T.C. Başbakanlık Dış Ticaret Müsteşarlığı'nda şube müdürlüğünün ardından 2008-2010 arasında Türkiye Orta Doğu Amme İdaresi Enstitüsü (TODAİE) ve TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nde yarı zamanlı öğretim görevlisi olarak çalıştı.

Öğrenmeyi öğrenme, öğrenme stratejileri, beyin temelli öğrenme, öğrenilenin işe aktarılması, öğretim tasarımı (süreç ve ortam tasarımı), eğitimde ölçme ve değerlendirme/veri analizi, bilimsel araştırma yöntemleri, yetişkin eğitimi konularında T.C. Ekonomi Bakanlığı, TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi, TODAİE, TÜBİTAK, UNICEF, Milli Eğitim Bakanlığı gibi kuruluşların ve özel eğitim kurumlarının desteklediği projelerde proje yöneticisi, uzman, danışman ve araştırmacı olarak görev aldı. Aktivist olarak Avrupa Birliği Sivil Düşün Programı kapsamında ileri yaşa yönelik Yine Yeniden Beynimi Kullanıyorum projesinin liderliğini yaptı.

ABD'deki eğitimi ve çalışmalarından sonra, 2013'te Türkiye'nin ilk Beyin Eğitimi Merkezi olan Forbrain Learning Centerı İstanbul'da kurdu. Eğitim ve danışmanlık firması olan Forbrain Learning Center'da öğrenmeyi öğretme, matematiksel zekayı geliştirme, yaratıcılık, bilişsel becerileri geliştirme (dikkat, konsantrasyon, işleme hızı, hafıza, mantık ve akıl yürütme, görsel ve işitsel işleme, planlama, organizasyon vb.) konularında eğitim vermekte, Türkiye'nin Beyin Antrenörleri'ni yetiştirmektedir. İnsan kaynaklarına yönelik yetkinlik ölçme-değerlendirme araçları ile yetenek geliştirme, nörobilim temelli verimlilik, motivasyon, mental wellbeing, growth mindset konularında eğitimler vermekte, danışmanlık ve mentorluk yapmaktadır.

Yayınlanmış kitap bölümleri, makale ve bildirileri bulunmaktadır. Avrupa Birliği ve TÜBİTAK projelerinde aktif olarak çalışmalarını sürdürmektedir.

2018'den beri Engaged4Results çözüm ortağıyla birlikte dünyada pek çok ülkede kullanılan, insan kaynaklarına yönelik nörobilim temelli Motivation Buttons® testini geliştirmiştir ve bu alanda kurumsal eğitim ve danışmanlık hizmeti vermektedir.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Nedim Narlı

İhracat Yapan Şirketler İçin Kur Riski Yönetimi

30 Kasım 2022, Çarşamba, 20:00-22:00, ZOOM Online Platformu

Eğitim İçeriği:

Kur Riski Nedir?

- Satın Almadan Kaynaklanan Kur Riskleri
- Satıştan Kaynaklanan Kur Riskleri
- İhracat Taahhütlü Döviz Kredilerinin Kur Riski
- Diğer Kur Riskleri
- Döviz Kuru Artışı, Her Zaman İhracatçının Lehine, İthalatçının Aleyhine Midir?
- Dış Talebin Fiyat Elastikiyeti Nedir, İhracatçıyı Nasıl Etkiler?

Döviz Kurlarının Yönünü Nasıl Anlarız?

- Döviz Kurunu Belirleyen Etkenler
 - TCMB Ödemeler Dengesi, Cari Açık
 - TCMB Faiz ve Para Politikaları
 - Hazinesinin Maliye Politikası
 - Yabancı Ülke Merkez Bankalarının Faiz ve Para Politikaları
 - Politik Riskler
- Hangi Göstergeleri Takip Etmeliyiz?
 - CDS
 - Gösterge Faizler
 - Merkez Bankalarının Politika Faizleri
 - Cari Açık/GSMH Oranı
 - Kredi Derecelendirme Kuruluşları

Kur Riskine Karşı Alınacak Önlemler

- Doğal Hedging Yöntemleri
- Forward Anlaşmaları
- Vadeli İşlem Sözleşmeleri

Diğer Hedging Yöntemleri

Eğitmen Özgeçmişi-Nedim Narlı:

ODTÜ Ekonomi&İstatistik Bölümünü 1979 yılında Yüksek Şeref derecesi ile bitirdikten sonra aynı fakültede Ekonomi bölümünde Master yaptı.

Çalışma hayatına 1978 yılında henüz üniversitede okurken bir gazetede ekonomi muhabiri olarak başladı. Okulu bitirdikten sonraki ilk işi T. Sınai Kalkınma Bankasında (TSKB) Araştırma & Planlama bölümünde uzman yardımcısı göreviydi. Dünya Bankasının Türkiye için geliştirdiği bir plan modelinde çalışmak üzere TSKB tarafından seçilerek ABD'ne gönderildi. TSKB'de Yatırım Projesi ve Fizibilite Etüdü Hazırlamayı, Firma Bilanço ve Kar-Zarar tablolarından Mali

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibeprak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr





GÜNEYDOĞU ANADOLU İHRACATÇI BİRLİKLERİ

GENEL SEKRETERLİĞİ

Analiz yapmayı öğrendi. TSKB'yi takiben İktisat Bankasına transfer oldu, burada müşterilerin mali durumlarını değerlendirip kredibilite raporlarını hazırladı.

1987 yılında bir dış ticaret şirketinde (Degere AŞ.) Mali İşler müdürü oldu. 7 sene Mali İşler, Muhasebe, Finansman ve Dış Ticaret yöneticisi olarak çalıştı. Bunun yanı sıra eski SSCB, Türkiye ve Irak arasında oluşturulan ithalat-ihracat projelerinin finansmanı ile uğraştı. Bu amaçla, Londra, Zürih, Paris ve Moskova'daki bazı bankalarda kredi limitleri oluşturdu. Buna paralel olarak Rus ortak (Soyuzchimexport) ile birlikte kurulan bir iştirakin Genel Müdürlüğünü yaptı. Daha sonra Anadolu Grubunda (Efes Pilsen) Doğu Avrupa ve eski SSCB ülkelerine bakan "Yatırım Koordinatörü" oldu. Türki Cumhuriyetlerde ve Rusya Federasyonunda özelleştirme ihalelerine teklif hazırladı, Coca Cola Şişeleme Tesislerinin kurulmasında, Kazakistan'da Bira Fabrikası alınmasında, Rusya'da malt ve bira fabrikalarının kurulmasında aktif yönetici olarak çalıştı.

Daha sonra Şişecam'a transfer oldu. Şişecam'ın Rusyadaki ilk şişe üretim fabrikasını kuran ekipte Genel Müdür olarak çalıştı. Bu fabrikada hem kurucu ve hem de işletmeci genel müdür olarak çok başarılı işlere imza attı.

Rusya'da son olarak endüstriyel mutfak cihazları üreten bir fabrikanın (Oztiinoks OOO) Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü olarak çalışırken ailevi nedenlerle İstanbul'a dönmek zorunda kaldı.

İstanbul'da Otomotiv Yan Sanayinde faaliyet gösteren Formplast Ltd'nin 5 yıl genel müdürlüğünü ve yaklaşık 2 yıl yönetim kurulu üyeliğini yaptı.

Halen, Rönesans Değişim ve Yönetişim Bilimleri Enstitüsü'nün yürüttüğü yapılanma – yeniden yapılanma danışmanlık hizmetlerine liderlik eden Narlı'nın profesyonel meslek hayatının son 25 yılı genel müdürlük ve benzeri pozisyonlarda yöneticilik yaparak geçti.

Rusça ve İngilizce bilen Narlı evli ve 2 çocuğu var. Gençliğinde kürek sporu yapan ve 1981 yılı "İki Tek Dümencili" kategorisinde Türkiye şampiyonu olan Narlı'nın 11 kez milli takım tecrübesi var.

Güneydoğu Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği

Mücahitler Mah. Şehit Ertuğrul Polat Cad. No: 3

Şehitkamil GAZİANTEP

Tel : 90 (342) 211 05 00 Faks : 90 (342) 211 05 09

e-posta : gaibevrak@gaib.org.tr / www.gaib.org.tr

KEP: gaib@hs01.kep.tr

